

17 AĞUSTOS 2023

Kron
TEKNOLOJİ

2023 Yılı İlk Yarı Yıl Yatırımcı Sunumu



Yasal uyarı

Kron Teknoloji A.Ş. ("Şirket"), bu sunumda yer alan bilgilerin doğruluğunu ve eksiksiz olduğunu garanti etmemektedir. Bu sunumda Şirket yönetiminin halihazırdaki görüşlerini yansıtan ve belli varsayımları içeren ileriye dönük beklenti ve tahminlere ilişkin ifadeler yer almaktadır. Bu ifadelere yansıtılan beklentilerin makul olduğuna inanmakla birlikte, yıl içerisinde varsayımlarda oluşacak değişikliklerin ortaya çıkarabileceği muhtemel sonuçlardan Şirket hiçbir sorumluluk yüklenmemektedir. Bu sunum ve içeriği yatırım tavsiyesi oluşturmaz ve bu sunumun kullanımından kaynaklanabilecek zararlardan Şirket, herhangi bir Yönetim Kurulu Üyesi, yöneticisi veya çalışanı veyahut başka bir üçüncü şahıs sorumlu tutulamaz.



2023 ilk yarı yıl finansal performans özeti



1Y2023 Ciro,
TL 84m
%116 artış

1Y2023 FAVÖK,
TL 34.4m,
%41 FAVÖK Marjı

1Y2023 Net Kar,
TL 22.5m,
%540 artış

%61
Yurtdışı cirosunun
toplam ciro içerisindeki
payı

Net nakit
TL 19.5m

1Y2023 Brüt Kar,
TL 72.6m,
%117 artış



2023 ilk yarı yıl önemli gelişmeler



Güçlü gelir büyümesi ve karlılık 2023 ilk yarı yılda devam etti

- Ciro bir önceki yıla göre %116 arttı
- FAVÖK %98'lik artışla 34,4 mTL, Net Kâr 22,5 mTL olarak gerçekleşti
- Toplam satış içerisinde yurt dışı payı %61'e ulaştı
- Kuvvetli bilanço yönetimi devam etti (58 mTL banka borcuna karşı 77,5 mTL nakit)



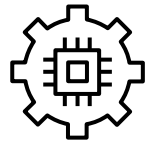
Müşteri sayımız artarken, stratejimizin ana öğelerinden olan abonelik modeline geçişte başarılı sonuçlar elde edildi

- İlk 6 ayda yurt içinde 8 ve yurt dışında 11 yeni müşteri kazanımı sağlandı
- Bu müşterilerle yapılan sözleşmelerin %68'i abonelik modeli ile yapıldı, böylelikle toplam gelirler içinde abonelik gelirleri %11'den %16'ya yükseldi



Yeni satış kanalları ve iş ortakları ile küresel satış kapasitemizi arttırmak adına yatırımlarımıza devam ediyoruz

- Global satış faaliyetlerini hızlandırmak amacıyla, Global Alternatif Kanal stratejisini oluşturmak için satış ve pazarlama ekibimizi büyütüyoruz
- Kuzey Amerika ve Avrupa pazarlarında aktif olan EOS IT Solution firmasını iş ortakları ailemize dahil ettik
- Azerbaycan'ın lider siber güvenlik firması Cyberpoint ile iş birliği anlaşmasını tamamladık



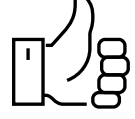
Mevcut ürünlerimizin yetkinliklerinin artırılması ve ürün yelpazemizin genişletilmesine dair heyecanlı gelişmeleri hayata geçirdik

- PKWARE firmasıyla yapılan white-label anlaşması sayesinde, Dinamik Veri Maskeleye ürünümüzün tanıtımı ve satışı PKWARE'in küresel satış kanallarında başlatıldı
- Ülkelerin telekom regülasyon kurumları tarafından yapılan düzenlemelere uygun olarak güçlendirdiğimiz DSP (CG Logger) ürünümüz, bölge ülkelerinde büyük bir talep ile karşılaştı
- Yapay zeka ile güçlendirilmiş PAM ürünümüzün Davranışsal Biyotmeri Analizi modülümüz müşterilerimize tanıtılmaya başlandı



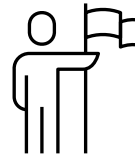


2023 ilk yarı yıl önemli gelişmeler



Ürünlerimiz sektörün önde gelen analist raporlarında lider pozisyonlarını koruyorlar

- KuppingerCole'un hazırladığı "Leadership Compass for Privileged Access Management" ve "Leadership Compass for Data Security Platforms" raporlarında da liderler arasında yer alarak, Ayrıcalıklı Erişim Yönetimi ve Veri Güvenliği çözümlerimizin gücü ve yeteneklerini bir kez daha kanıtladık
- Gartner Peer Insights'ta elde edilen 4.8/5 değerlendirme puanı ve %100 tavsiye oranıyla PAM ürünümüz, en etkili ve müşteri memnuniyeti en yüksek PAM ürünleri arasında yer almaya devam ediyor



Kron'un global pazarlarda bilinirliğini arttırmak için sektörün önde gelen uluslararası fuarlarına katıldık

- Satış ve pazarlama faaliyetleri kapsamında bu yılın başından itibaren Almanya, Birleşik Krallık, Birleşik Arap Emirlikleri, Amerika Birleşik Devletleri, Fas, Suudi Arabistan ve Türkiye'de gerçekleşen önemli fuar, iş forumu ve etkinliklere katılarak, Avrupa, Kuzey Afrika ve Orta Doğu'daki potansiyel müşterilerine telekom ve siber güvenlik çözümlerimizi tanıttık



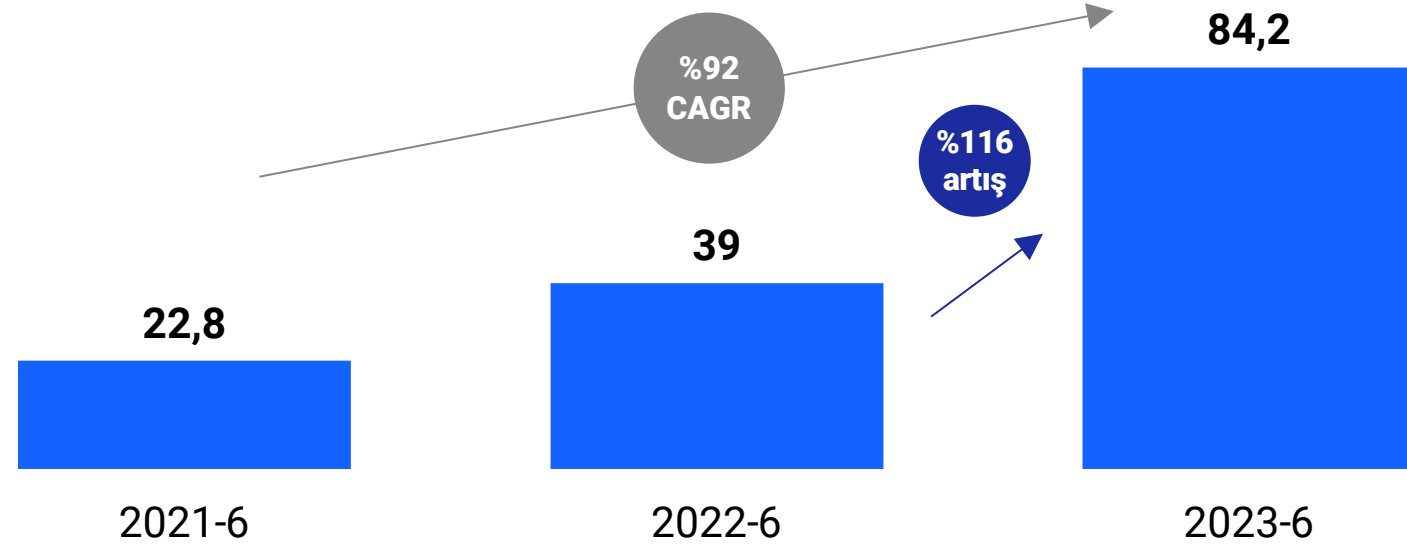
Büyüme hedeflerimizi desteklemek için sermaye yapımızı kuvvetlendiriyoruz

- Şirketimizin 150.000.000 TL'lik sermaye tavanı dahilinde, iç kaynaklardan karşılayarak çıkarılmış sermayemizi %200 artırarak 42.805.539 TL'ye yükseltme kararımız, SPK tarafından 30 Mart 2023'te onaylandı ve Bedelsiz Sermaye Artışı başarıyla tamamlandı
- Şirket Yönetim Kurulu, büyümemizi hızlandırmak ve küresel pazarlarda daha rekabetçi olabilmek adına Ar-Ge, ürün geliştirme ve küresel satış kanallarını güçlendirme yatırımlarını değerlendirerek bedelli sermaye artırımına karar verdi
- Şirketin büyümesi nedeniyle işletme sermayemizdeki artışı da dikkate alarak, sermayemizi %250 artırma kararı alındı. Bu kapsamda 17 Temmuz 2023 tarihinde SPK'ya başvuru yapıldı.

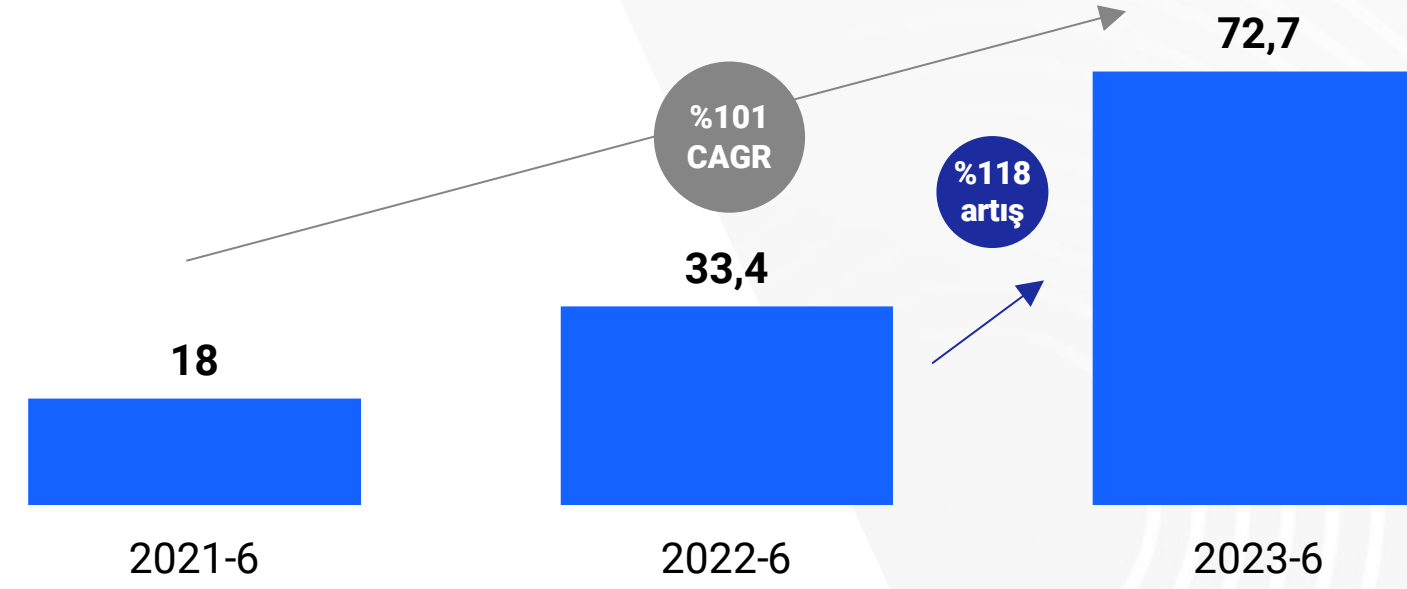


1Y2023 güçlü gelir büyümesi ve kârlılık

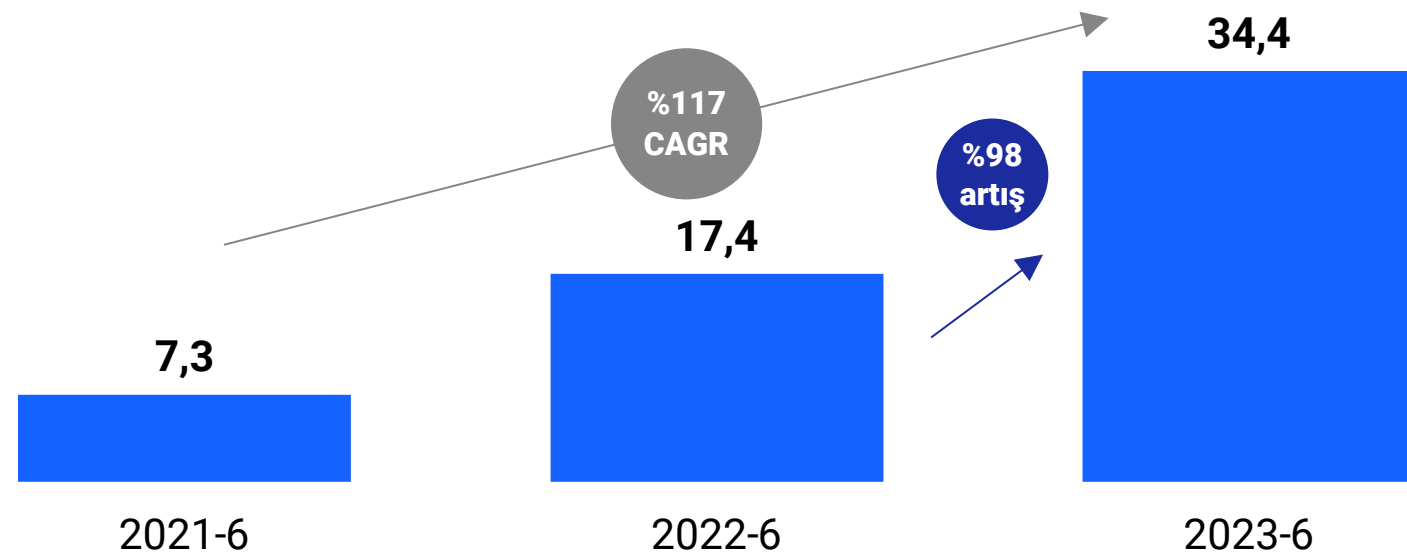
Ciro (TLm)



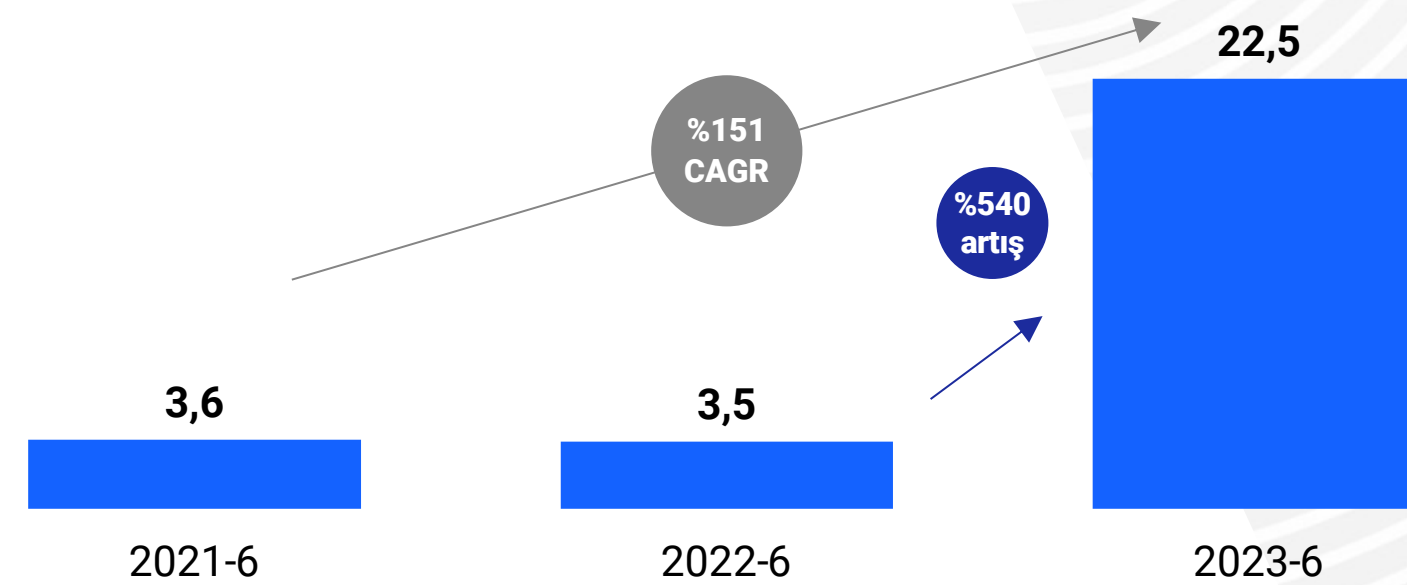
Brüt Kâr (TLm)

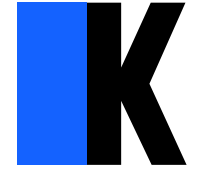


FAVÖK (TLm)

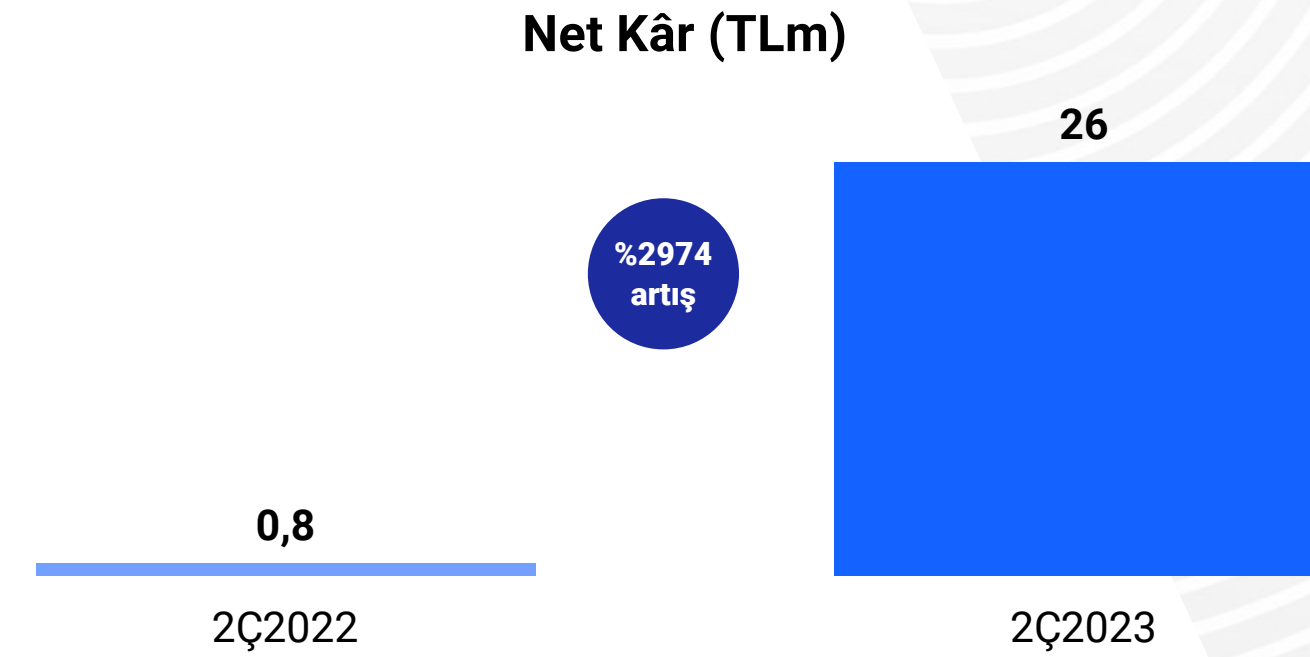
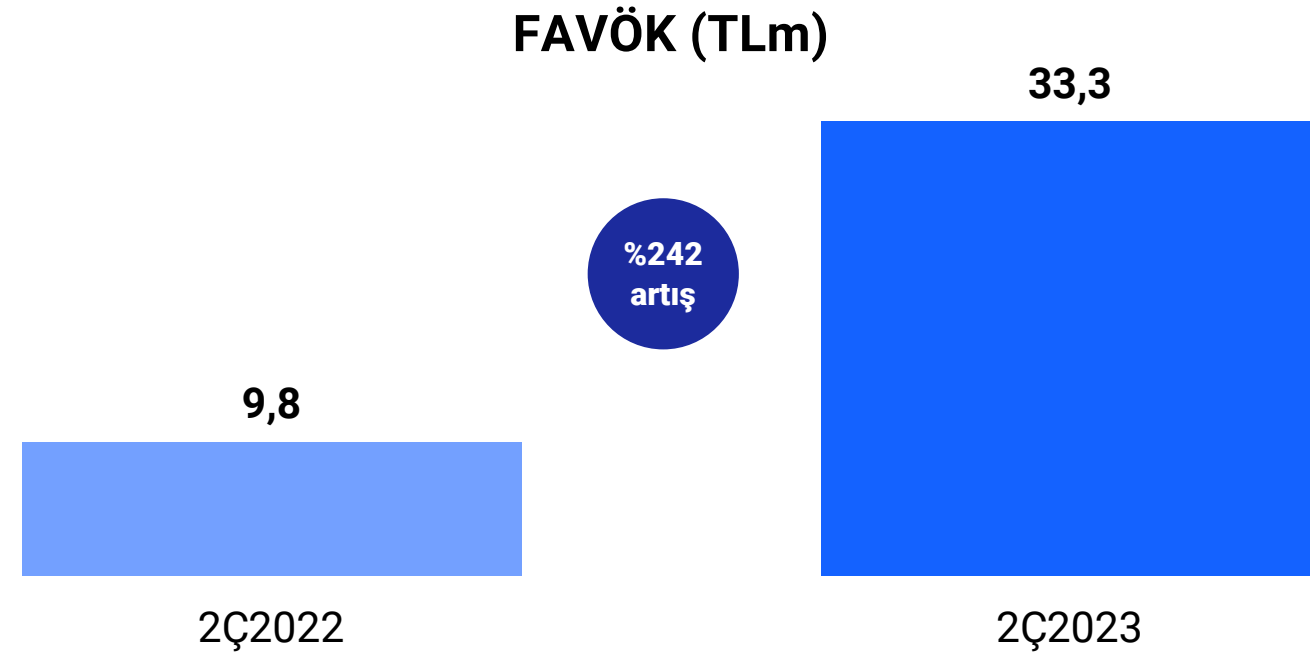
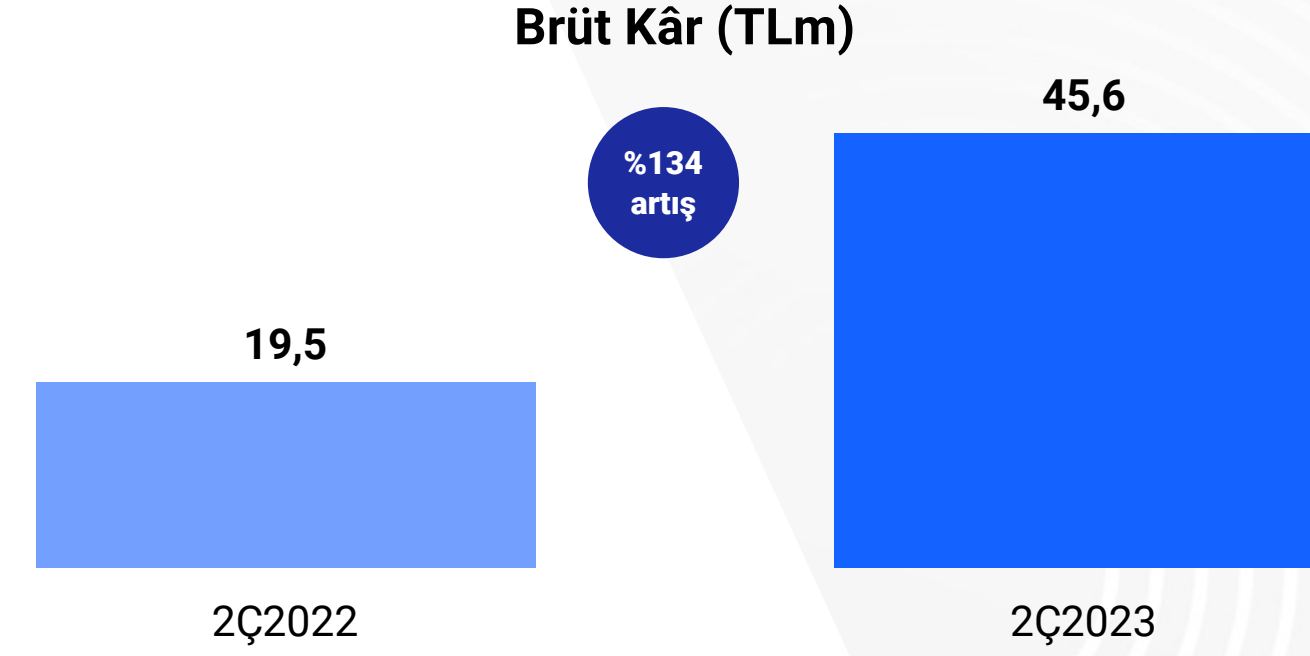
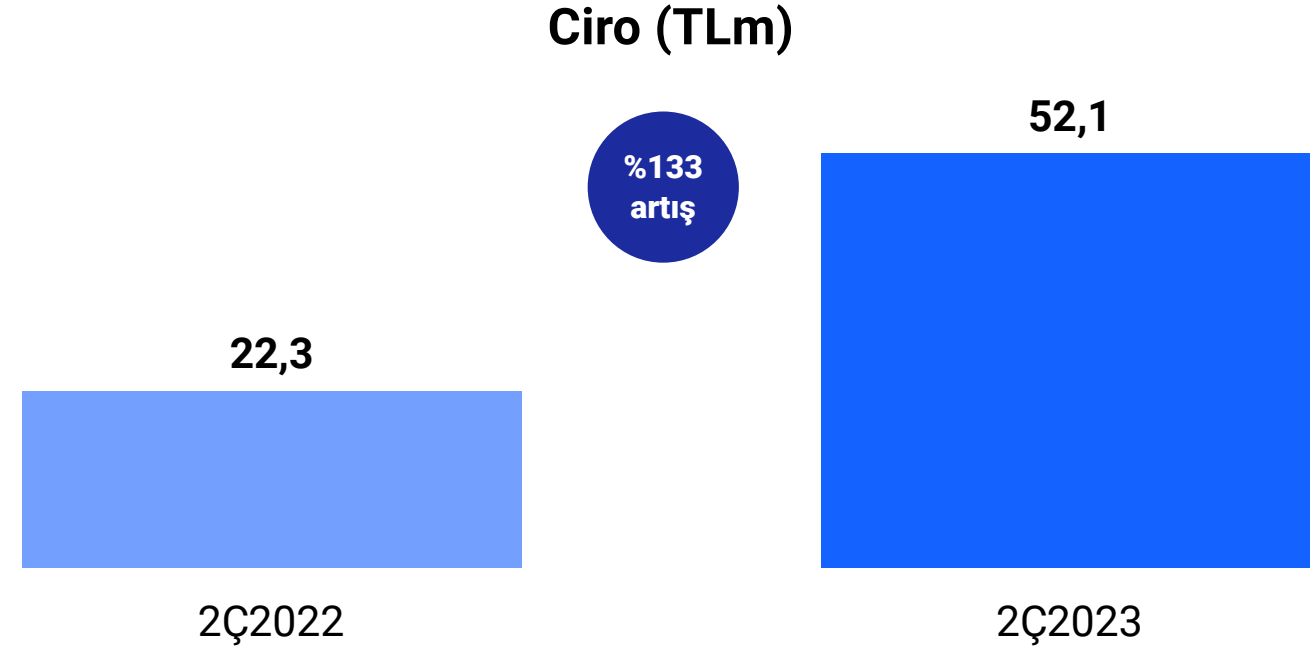


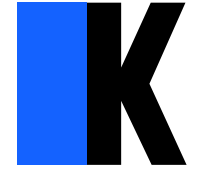
Net Kâr (TLm)





2Ç2023 performansı



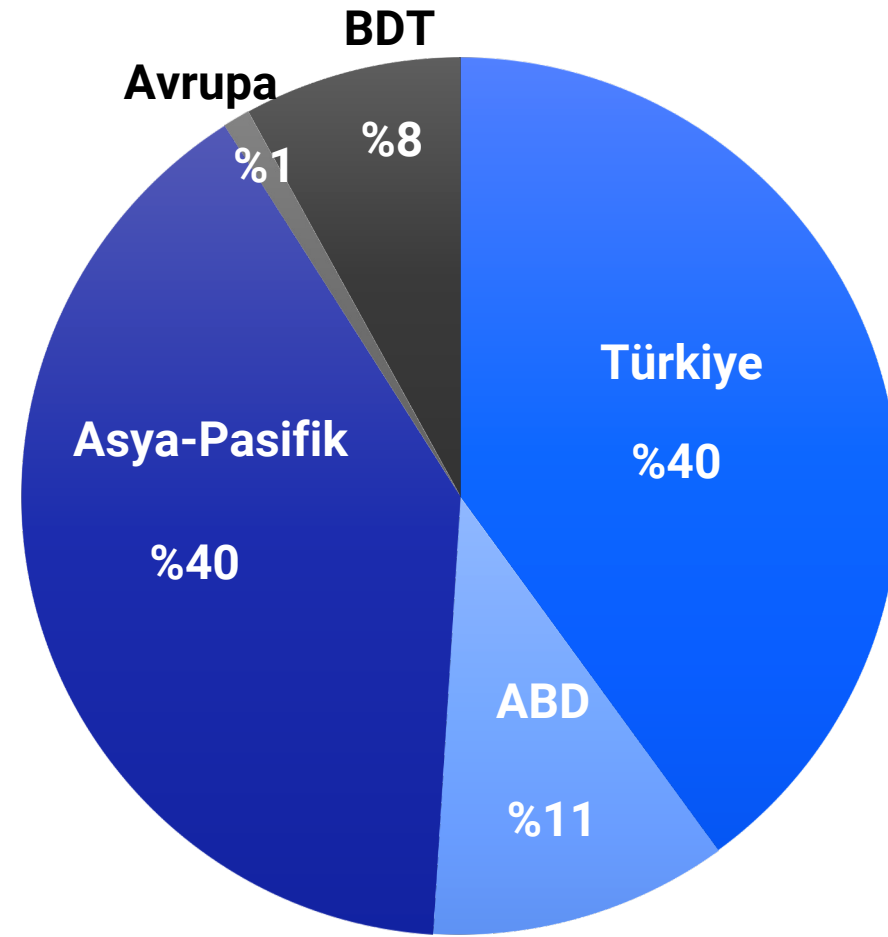


Dengeli coğrafi dağılım ve ürün portföyü

1Y2023

Coğrafi Dağılım

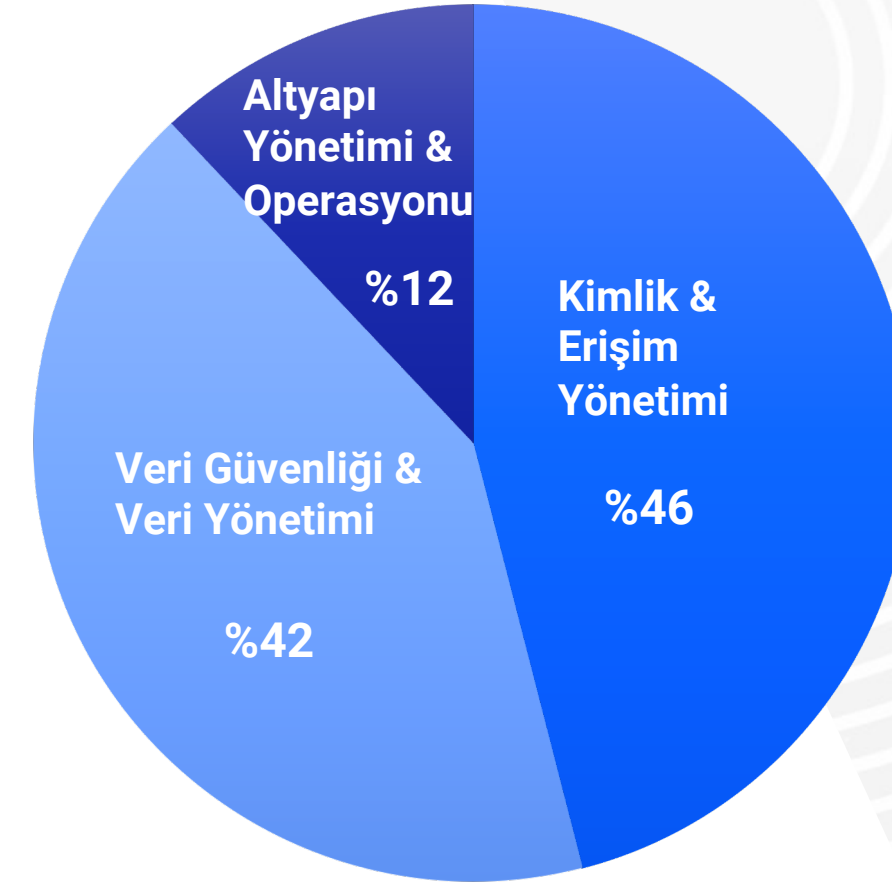
2023 bölgesel satışlar

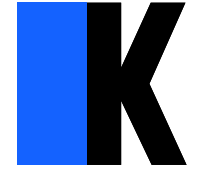


1Y2023

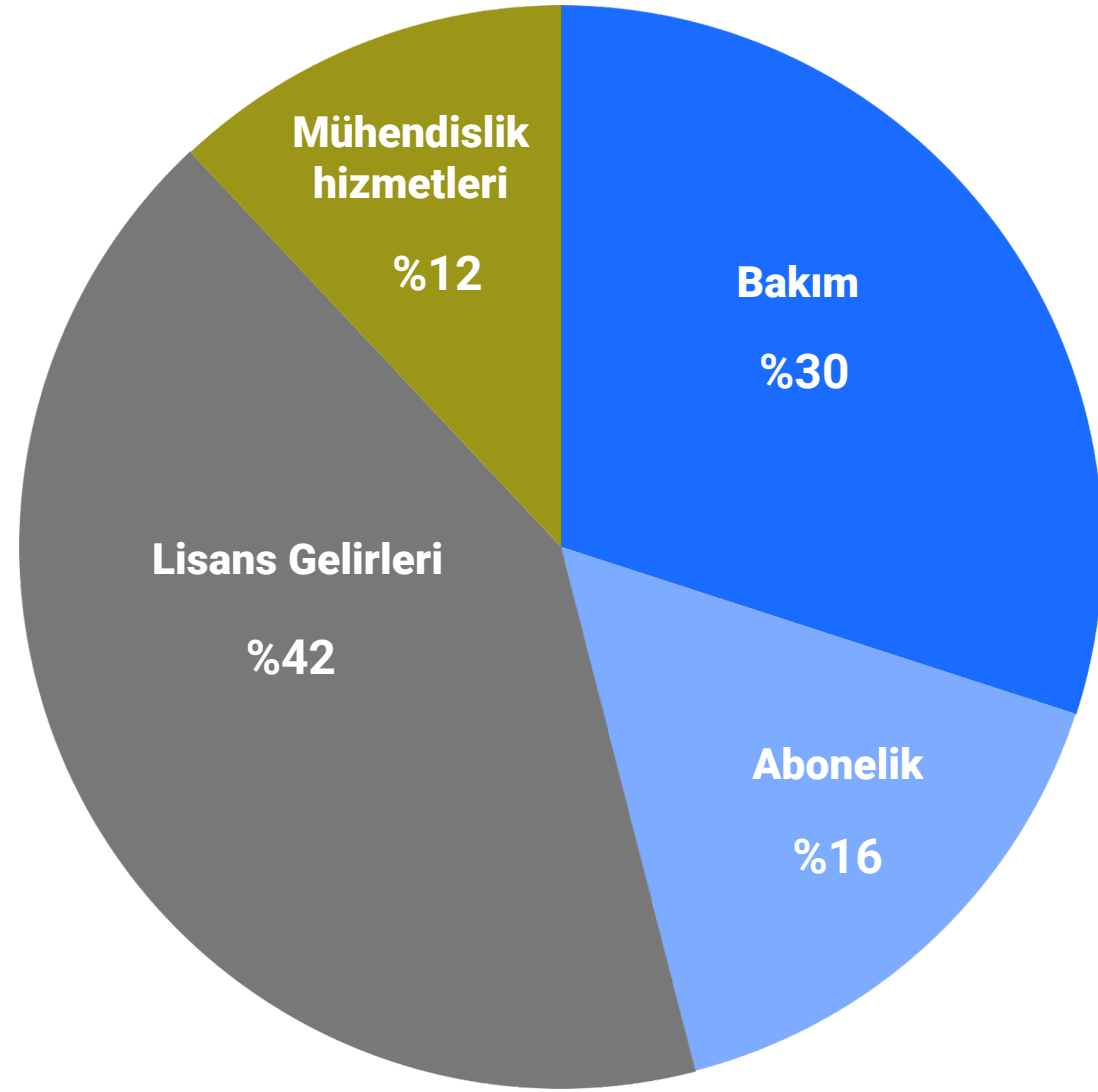
Ürün Portföyü

2023 ürün kategorisine göre satışlar



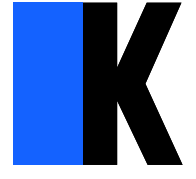


1Y2023 Ciro Kırılımı

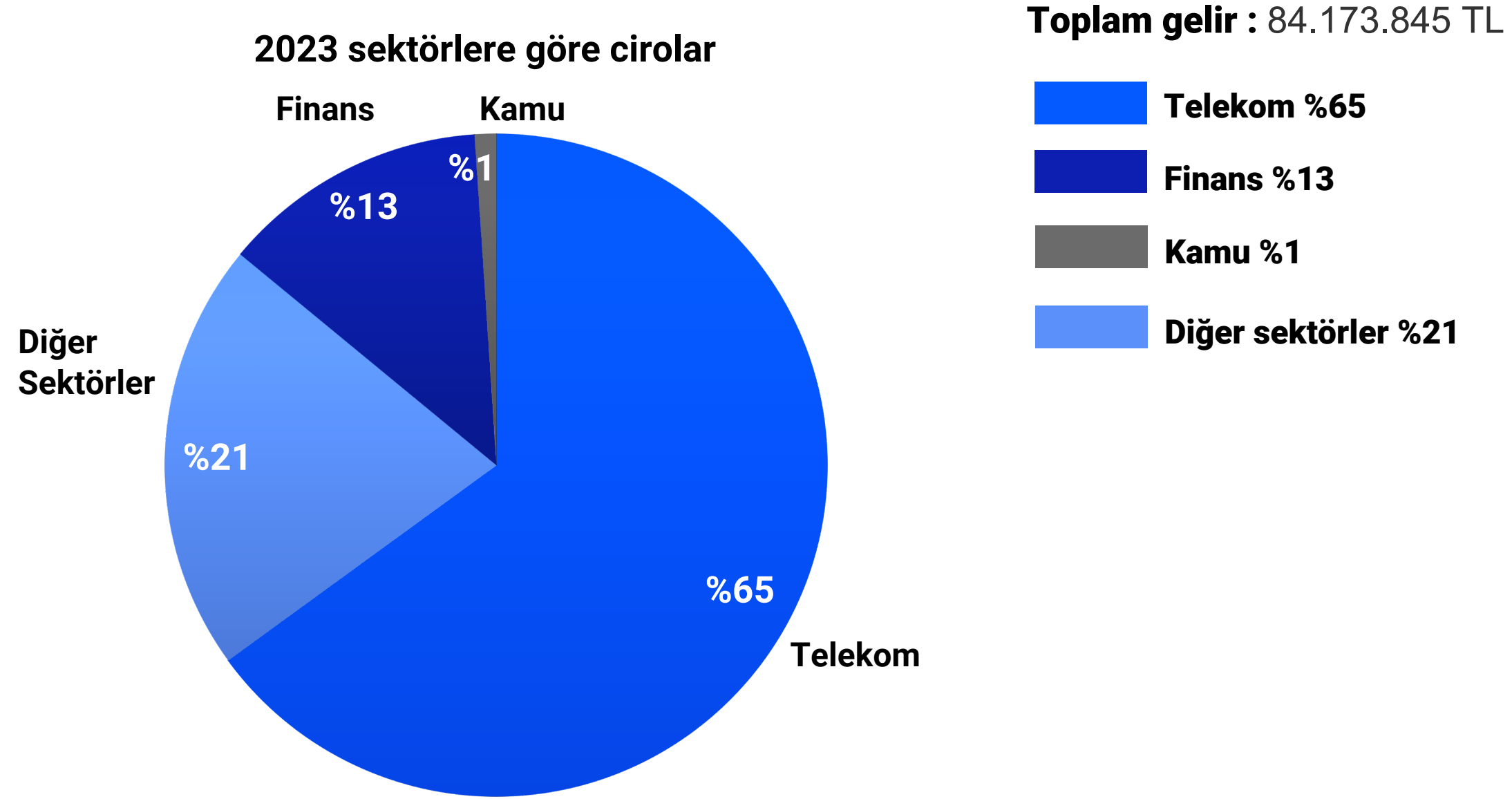


Toplam gelir : 84.173.845 TL

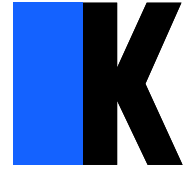
- Yenilenen gelirler (Abonelik ve Bakım) %46**
- Lisans gelirleri %42**
- Mühendislik Hizmetleri %12**



1Y2023 Satışlarının sektörel kırılımı



Telekom sektöründeki satışlar siber güvenlik ve telekom altyapı ürünlerini kapsamakta olup, siber güvenlik satışları toplam satışların %53'ünü oluşturmaktadır.



Kuvvetli bilanço ve doğal hedge



Sağlıklı bilanço

		30 Haziran 2023 Bakiye (TL milyon)
%100 USD	Banka Borcu	58.0
%7 TL	Nakit	77.5
%93 USD	Net Nakit	19.5



Doğal hedge

6A 2023 ciro Para Birimine Göre	6A 2023 giderler Para Birimine Göre
%63 USD/EUR	%30 USD
%37 TL	%70 TL



2023 öngörülerimiz

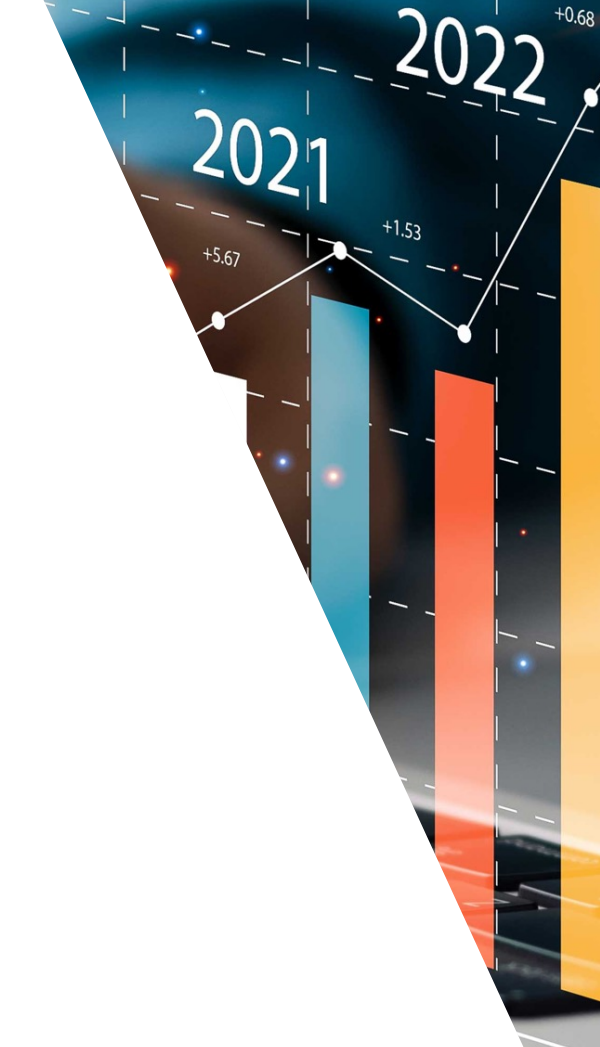
İlk yarı yıl performansımız doğrultusunda, sene başında paylaştığımız öngörülerimizi korumaktayız

Ciroda
%55-60
aralığında büyüme

FAVÖK'te
%40-45
aralığında marj

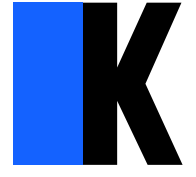
%53-58
aralığında yurt dışı satış
/ toplam satış oranı

2023





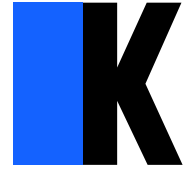
Ekler



2023 Finansal performans

Finansal Sonuçlar (TL)	30.06.2023	30.06.2022
Net Satış Gelirleri	84.169.724	39.034.291
Brüt Kâr	72.649.409	33.416.922
Faaliyet Giderleri	-62.923.135	-39.548.309
Esas Faaliyetlerden Diğer Gelirler	23.165.595	23.491.132
Esas Faaliyetlerden Diğer Giderler	-6.390.176	-5.744.348
Faaliyet Kârı / Zararı	26.501.693	11.615.397
Finansman Gelirleri	14.331.402	3.958.812
Finansman Giderleri	-17.977.669	-6.230.705
Vergi Öncesi Kâr / Zarar	22.855.426	9.343.504
Dönem Vergi Gelir / Gideri	0	-1.258.061
Ertelenmiş Vergi Gelir / Gideri	-318.113	-4.565.959
Dönem Kâr / Zarar	22.537.313	3.519.484
Amortisman Gideri	-7.915.444	-5.779.464
FAVÖK	34.417.137	17.394.861
Hisse Başına Kazanç	0,527	0,247

Kârlılık Oranı	30.06.2023	30.06.2022
Brüt Kâr Marjı	86%	86%
FAVÖK Marjı	41%	45%
Net Kâr Marjı	27%	9%

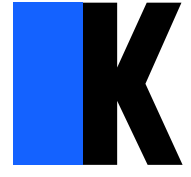


Bilanço

Özet Bilanço	30.06.2023	31.12.2022
Toplam Dönen Varlıklar	164.247.436	142.874.612
Nakit ve Finansal Yatırımlar	77.867.875	39.934.178
Ticari Alacaklar	78.352.493	95.481.098
Maddi Duran Varlıklar (Net)	3.162.719	2.447.784
Maddi Olmayan Duran Varlıklar (Net)	99.983.379	71.968.173
Toplam Varlıklar	296.992.550	225.947.057
Kısa Vadeli Borçlanmalar	58.323.881	35.393.586
Özkaynaklar	143.115.593	119.918.620

Likidite Oranları	30.06.2023	31.12.2022
Cari Oran	1,48	1,52
Likidite Oranı	1,43	1,50

Finansal Yapı Oranları	30.06.2023	31.12.2022
Özkaynaklar / Pasif Toplamı	48%	53%
Kısa Vadeli Yükümlülükler / Pasif Toplamı	37%	42%
Uzun Vadeli Yükümlülükler / Pasif Toplamı	14%	5%



Ortaklık ve sermaye yapısı

Şirketin 30 Haziran 2023 tarihli ortaklık ve sermaye yapısı aşağıdaki gibidir:

Hissedarlar	Hisse Grubu	Hisse adedi	Oran
Zeynep Yenel Onursal	A	4.280.556,00	10,00%
Lütfi Yenel	B	10.463.398,50	24,44%
Halka açık	B	28.061.584,50	65,56%
Toplam		42,805,539.00	100.00%

Sermaye Yapısını Kuvvetlendiren Gelişmeler

- 30 Mart 2023 Bedelsiz Sermaye Artışı başarıyla tamamlandı
 - Şirketin sermayesi 14.268.513 TL'den, 'Geçmiş Yıl Karları' hesabında yer alan iç kaynaklardan karşılanmak suretiyle, 42.805.539 TL'ye çıkarılmıştır
- Buna ilaveten, Şirketimizin büyümesini hızlandırmak ve küresel rekabet gücünü artırmak amacıyla, Bedelli Sermaye Artışı yapılması için 17 Temmuz 2023'te SPK'ya başvuru yapılmıştır
 - Tamamen nakden karşılanmak suretiyle sermayemizin 107.013.847 TL arttırılarak 149.819.386,5 TL'ye çıkarılması hedeflenmiştir
- Sermaye artırımından elde edilecek fon 3 alanda kullanılacaktır:

Kullanım Yeri	Fon Kullanım Yüzdesele Dağılımı
1. Ar-Ge ve ürün geliştirme yatırımları	40%
2. Küresel kanal yapımızı güçlendirecek yatırımlar	30%
3. Artan işletme sermayesi ihtiyacı	30%

Büyüme stratejimizin ana taşıyıcı öğeleri

1

Güçlü özelliklerimizden yararlanma : Ürün odağımız

- Ayrıcalıklı Erişim Yönetimi ve Veri Güvenliği alanları başta olmak üzere mevcut ürün grubunda sürekli yenilikçilik ve yüksek kalitenin artırılarak sürdürülmesi,
- Büyüyen müşteri ihtiyaçlarına ve pazara dayalı olarak yeni güvenlik çözümleri oluşturmaya ve geliştirmeye devam edilmesi,
- Bulut platformlarındaki uygulamalarımızı ve yapay zeka yeteneklerimizi geliştirerek mevcut beklentilerin ötesine geçmek için bu alandaki yatırımlarımıza yoğunlaşma

2

Küresel pazarlarda büyüme

- 2022, Uluslararası Gelirin Yerel Geliri oranını yakaladığı ilk yıl oldu.
- Hedefimiz Uluslararası payı her yıl %6 oranında arttırmak
- ABD başta olmak üzere önceliklendirerek her bir uluslararası pazar için kanal stratejisi geliştirmek

3

Kanal ortakları aracılığıyla müşterilere erişimimizi genişletmek

- Güçlü iş ortağı ağı, yeni müşteri büyümesinin ana motoru olacaktır.
- Yakın zamanda katılan ortaklar PKWare (ABD) ve Damovo (Avrupa), 2023 ve sonrası için büyük potansiyelleri temsil eden iş ortağı ağımıza önemli katılımları oluşturmuştur.
- Her coğrafya için iş ortağı ağını en uygun ürün grubuyla büyütmek, büyüme planımızın temel önceliğidir.
- Türkiye'de hâlihazırda güçlü bir iş ortağı ağı (örn. GlassHouse, İşNet, DeSistem, Vodafone, Turkcell) mevcuttur ve Kron yerel pazardaki yüksek büyümeden yararlanmak için iyi bir konuma sahiptir.

4

Yinelenen geliri artırma

- Müşterilerimizin aboneliği tercih etme isteği, müşteri ihtiyaçlarını karşılama ve güçlü bir nakit akışı döngüsü sürdürme arasında sağlıklı bir denge sağlayarak, yinelenen gelirin artırılması, gelir artışının itici gücü olacaktır.



2023 yılındaki önceliklerimiz

- Yenilenen ürün stratejimiz ile global pazarda daha aktif yer alarak, toplam satışlarımız içerisindeki yurt dışı satış oranını artırmak
- Küresel satış operasyonlarımızı daha sağlıklı yürütmek için yeni satış kanalları ve iş ortaklıkları oluşturmak
- Portföyümüzdeki tüm ürünleri küresel birer ürün olarak konumlayıp dış piyasalarda da satmak üzere yoğunlaşmak
- PAM ürünümüze bulut tabanlı uzaktan PAM, kullanıcı davranış analitiği ve uç cihaz yetki yönetimi yetkinliklerini ekleyerek pazar payımızı genişletmek
- Veri güvenliği (Database Activity Monitoring ve Dynamic Data Masking) ürünlerimizi global pazarlarda etkin olarak pazarlamak
- Akan büyük veri yönetimi ihtiyaçlarına yönelik mevcut ürünlerimizi (Data Stream Processing ve Deep Packet Inspection) geliştirmek ve buluta uygun hale getirmek
- Kron AAA ürünümüzle Nesnelerin İnterneti (IoT) alanındaki erişim güvenliği ihtiyacı kapsamında POS cihazlarının kimlik doğrulama, yetkilendirme ve aktivite izleme/ücretlendirme süreçlerinin verimli yönetilebilmesi için Bankacılık ve Finans sektöründe yaygınlaştırılmasını sağlamak
- Kron NPM ürünümüzün kamu ve özel sektörde kullanımını yaygınlaştırmak
- Ülkemizde bilgi güvenliği konusunda tanınan ve hizmetlerinden yararlanan bir kurum haline gelmeyi, kamu ve özel kuruluşlarla iş birliktelikleri yaparak, ülkemizin bilgi güvenliğinin etkin hale gelmesine ürünlerimiz ve alan bilgimizle katkı sağlamaya devam etmek
- Türkiye Savunma Sanayii sektöründeki siber güvenlik projelerinde etkin rol almak



17 AĞUSTOS 2023

Kron
TEKNOLOJİ

Teşekkürler

